

7 consejos para mantener a flote tu emprendimiento y acercarte al éxito

Recuerda: el 47 % de los autónomos que emprende cierra las puertas de su negocio durante los primeros tres años.



Tú

- Tu cartera de clientes es insuficiente.
- Piensas en abandonar tu negocio.
- No sabes qué hacer.

1

Fortalece tu mentalidad

- Contrata un mentor.
- Pide ayuda.
- Identifica tus miedos y tus frustraciones, y trabaja para superarlos.

2

Gestiona bien tu dinero

- Destina un día a la semana a las tareas administrativas.
- Delega aquellas funciones que te sobrepasan.

- Evalúa los ingresos y los gastos.
- Establece un sueldo para ti.
- Trabaja para que entre más dinero del que sale.

3

Afianza la administración

4

Controla tus emociones

- Aprende a gestionar tus emociones.
- Evita ser impulsivo.
- Procura tomar decisiones racionales.

5

Delega

- No eres un superhéroe.
- Pide ayuda.
- Asesórate si lo necesitas.

6

Diseña tu embudo de venta

- Establece todos los puntos de contacto con tu potencial cliente.
- Acerca a tu potencial cliente hacia ti.

7

Haz seguimiento

- A tus propuestas.
- A tus procesos.
- A los resultados.

Tú, más cerca del éxito

- Sabes gestionar mejor tu negocio.
- Cuentas con herramientas para tomar decisiones.
- Tienes mejores clientes.

